



MicroShade mit Sitz in Kopenhagen in Dänemark ist ein Greentech-Unternehmen in schneller Entwicklung. MicroShade® ist eine neue Technologie, die die Herausforderungen des Sonnenschutzes mit einem geringen CO₂-Fußabdruck löst und gleichzeitig das Wohlbefinden der Menschen gewährleistet und die Lebenszykluskosten von Gebäuden senkt. Unsere Produkte haben einen starken Einfluss auf die Nachhaltigkeit von Gebäuden.

[MicroShade Sustainability Paper](#)

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen außergewöhnlichen Kandidaten mit Fähigkeiten, Einstellung und Energie.

GreenTech Unternehmen.

Planerberater (m/w/d) Technischer Verkauf Projektgeschäft

für die Betreuung der Region Bayern, Baden-Württemberg

Zu Ihren Aufgaben gehören

- Eigenverantwortliche Betreuung von Architekten, Ingenieur-und Planungs-büros sowie ausschreibenden Stellen für Fassaden - Sonnenschutz
- Gewinnung und Betreuung von Bauprojekten
- Unterstützung bei der Berechnung und Umsetzung von Projekten in enger Kooperation mit dem regionalen Vertriebsleiter
- Planung und Durchführung von Informations-und Schulungsveranstaltungen
- Messeeinsätze bei regionalen und überregionalen Messen

Wir erwarten von Ihnen

- Kaufmännische oder technische Ausbildung im Bereich der Baubranche
- Mehrjährige Erfahrung im Projektgeschäft
- Mehrjährige Erfahrung im Umgang mit Ingenieur-und Planungsbüros
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, sicheres Auftreten und Geschick im Umgang mit Menschen
- Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten sowie Teamfähigkeit
- Reisetätigkeit und Übernachtungen in den Gebieten
- Englische Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- guter Umgang mit dem CRM-System

Wir bieten Ihnen

- Flache Hierarchien in einem mitarbeiterfreundlichen Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem interessanten Vertriebsgebiet
- Eine spannende Aufgabe, bei der Sie Ihre Ideen und Erfahrungen einbringen können
- Praxisnahe und intensive Einarbeitung sowie die Möglichkeit zur Weiterbildung
- Dynamisches, stark wachsendes Unternehmen
- Sichere, langfristige Zukunftsperspektive und ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten durch Festgehalt und erfolgsabhängige Provision
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

Wenn Sie an dieser interessanten und abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintritts-termins an folgende Adresse: LS@Microshade.com. Für fachliche Fragen oder ergänzende Informationen steht Ihnen Herr Dreusse unter Telefon 0178-2675226 zur Verfügung.

www.microshade.com